

ECOLE ■ CFA CENTRE DE FORMATION



Académie Roannaise de
l'Enseignement Supérieur

ECOLE
&
CENTRE
DE
FOR
MA
TION ■

BTS / BACHELOR

INFORMATIQUE



COMPTABILITÉ
GESTION



COMMERCE - VENTE
IMMOBILIER



CAP / BP

ESTHETIQUE



COIFFURE



8 Boulevard Jules Ferry
42300 ROANNE

www.aresformation.com



Qualiopi
processus certifié
■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :

Action de formation et formation par apprentissage.


ECOLE
&
CENTRE
DE
FOR
MA
TION ■
Académie Roannaise de
l'Enseignement Supérieur

Bachelor

RDCFI

2023 / 2024

ARES FORMATION ALPHA PRIMO

8, Boulevard Jules Ferry - 42300 ROANNE - 04 77 78 41 86 - contact@aresformation.com

Groupe ARES FORMATION

Nous consolidons les équipes, en formant les talents de demain.

Bienvenue à ARES FORMATION, un centre de formation d'apprentissage où l'avenir se construit aujourd'hui. Nous ne sommes pas simplement une institution éducative, nous sommes le socle sur lequel les rêves se transforment en réalités palpables. Depuis plus de 10 ans, notre objectif a toujours été de former la nouvelle génération de professionnels et de leaders. Pour cela, nous proposons un éventail de formations allant du CAP au Bac+3.

Notre cadre de travail n'est pas seulement agréable, il est aussi conçu pour faciliter l'apprentissage et encourager la créativité. Chez ARES FORMATION, nous comprenons que chaque étudiant est unique, avec des talents et des aspirations différentes. C'est pourquoi nous mettons à disposition une gamme complète d'équipements technologiques et de ressources pour favoriser leur réussite.

Situé stratégiquement, ARES FORMATION est facilement accessible, offrant ainsi la possibilité aux étudiants de toutes régions de rejoindre notre communauté dynamique et innovante.

La formation n'est pas simplement un processus d'acquisition de connaissances. C'est une exploration de soi, une découverte de son potentiel et une compréhension de la manière dont on peut contribuer à la société. À ARES FORMATION, nous nous engageons à offrir une expérience d'apprentissage enrichissante qui prépare nos étudiants à un monde en constante évolution.

ARES FORMATION, c'est plus qu'un CFA, c'est une passerelle vers l'avenir. Nous sommes impatients de vous accueillir et de vous accompagner dans cette merveilleuse aventure.

Alors, êtes-vous prêt à façonner votre avenir avec nous ?





Groupe ARES FORMATION

- 100 % de nos Formations reconnues par l'Etat
- Des formations du CAP au BAC +3
- Formation en alternance ou continue
- Présent sur ParcoursUP - alphaprimo Roanne
- Admission POST BAC possible hors ParcoursUP
- Un accompagnement personnalisé et régulier
- Nos étudiants sont formés à la certification voltaire
- Certifications supplémentaires pour une meilleure employabilité
- Des conférences offertes par nos partenaires
- Une pédagogie centrée sur l'étudiant
- Deux campus : Auvergne Rhones Alpes et Bourgogne
- Partenaire de l'Ecole de Commerce de Lyon

- Un Bureau des étudiants actif organise chaque année des voyages ludiques et culturels
- Participation avec nos élèves à des salons professionnels dans toutes la France



MODALITÉS DE RECRUTEMENT ET DÉLAIS D'ACCÈS

Etape 1 : Pré-inscription en ligne sur notre site internet <http://www.aresformation.com>.

Etape 2 : Etude du dossier de candidature par le CFA ARES FORMATION.

Etape 3 : Si dossier retenu : entretien individuel de positionnement.

Etape 4 : Décision de la commission recrutement.

Campagne de recrutement entre janvier et septembre chaque année.

Bachelor RDCFI

Prochaine session
Durée

535 Heures

Rythme

Alternance

Vous êtes en formation 1 ou 2 jours par semaine puis le reste en entreprise.

Informations relatives à l'alternance :

- Vous avez un statut d'alternant
- Vous devez trouver un maître d'apprentissage
- Le coût de la formation n'est pas à votre charge
- Vous êtes rémunéré(e) suivant un barème d'Etat
- Vous avez un statut salarié

Niveau d'entrée

Bac +2

Admission

Préinscription en ligne

Analyse du dossier

Entretien (possibilité de visio)

Niveau de sortie

Bac +3

Type de diplôme

Titre Professionnel reconnu par l'Etat.

Description

Plusieurs études convergent pour identifier que les fonctions commerciales figurent dans le top 3 des fonctions les plus recherchées en 2020. Il est prévu une hausse de 3 % du recrutement des responsables de développement commerciaux. 60 % des jeunes commerciaux ont un niveau 6 de qualification et 88 % des commerciaux sont en CDI. Selon le "Réseau Dirigeants Commerciaux de France", il est néanmoins difficile de recruter de bons commerciaux.

Objectifs

Les entreprises sont à la recherche de profils capables de mettre en place des plans d'action commerciale adaptés aux zones géographiques visées et d'y détecter de nouvelles opportunités commerciales. Les profils de responsable de développement commercial doivent développer des aptitudes de négociation dans un contexte multiculturel et s'adapter rapidement aux besoins des clients. Ils assurent également le reporting de l'activité commerciale. Enfin ils ont à manager des équipes et à suivre les performances commerciales.

Le principales évolutions de la certification depuis son renouvellement en 2015 sont l'intégration des outils digitaux et des réseaux sociaux professionnels dans la fonction commerciale, le développement de stratégies de vente omni-canal et la progression du e-commerce, le développement de la négociation à distance et de l'innovation managériale.



Bachelor RDCFI

Suites possibles	- Responsable du développement commercial - Chargé du développement commercial - Business developer - Ingénieur commercial - Attaché commercial - Technico-commercial - Chargé d'affaires Les fonctions visées peuvent s'exercer en France et / ou à l'international.
Moyens pédagogiques	Cours en petits groupes encadrés par des formateurs expérimentés, salle de formation équipée matériel numérique, plateforme de suivi et de travail en ligne, coach d'accompagnement. Mise à disposition de matériel sous forme de prêt. Partenariat avec de grandes marques.
Moyens d'évaluation	Tous nos étudiants ou stagiaires sont évalués régulièrement à l'oral et à l'écrit. Pour chaque formation, des examens blancs en conditions d'examen sont organisés afin de les préparer au mieux.
Financement	Pour les formations en alternance, la formation n'est pas à votre charge. Elle est prise en charge par un OPCO. Pour les formations en continue, n'hésitez pas à nous contacter pour obtenir un chiffrage. Possibilité de prise en charge par Pôle Emploi, Transition Pro, OPCO d'entreprises, CPF.
Indicateurs	Voici les indicateurs de résultats : Abandon : 0% Satisfaction : 92% Réussite : >90%
Lieu de formation	Cette formation a lieu au 8 Boulevard Jules Ferry, 42300 Roanne.
Distanciel	Cette formation est ouverte à distance (FOAD). Prenez contact avec nous pour connaître les modalités.



Témoignages

Je suis actuellement en alternance en entreprise chez HUBSIDE à Roanne et étudiante au sein du Centre de Formation ARES FORMATION situé au 8 Bd Jules Ferry à Roanne. Je suis étudiante dans cet établissement depuis deux ans, je suis en train de passer un BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client) pour ensuite continuer sur un Bachelor RDPC. Ce centre de formation regroupe plusieurs diplômes et formations enseignées par des professionnels avec un parcours exemplaire. Un enseignement enrichissant et inspirant pour les étudiants d'ARES FORMATION. Pendant mes deux années d'études, je me suis sentie entourée et écoutée par les enseignants et les encadrants de l'établissement. Chaque demande est prise en compte, ils prennent soin de leurs étudiants pour garder cette atmosphère de confiance. De plus, pour nous récompenser des efforts réalisés tout au long de l'année, l'établissement organise un voyage sur trois jours pour tous les étudiants. Merci d'avoir accepté ma candidature dans votre école il y a maintenant deux ans.

Alycia 20 ANS



Je suis en alternance en BTS SIO chez SPIP Informatique à Cremeaux, mon employeur est un informaticien passionné qui a créé son entreprise il y a 10 ans, il m'apprend «les ficelles du métier». Dans ce job, mes journées ne sont jamais les mêmes, je vais parfois juste monter un écran ou alors créer un serveur complet pour une entreprise, l'informatique est le métier de la rigueur et de la précision ce qui n'est pas forcément mon cas, mais on m'apprend à l'être que ce soit en entreprise ou au CFA. En effet 2 jours par semaine, je suis chez ARES FORMATION pour étudier les parties théoriques et pratiques demandées à l'examen du BTS, et après obtention de ce diplôme je souhaiterais obtenir un CDI au sein de cette entreprise. L'alternance n'est pas facile, il faut beaucoup de travail personnel pour les cours et arriver à jongler avec l'entreprise, mais je trouve ça très préparateur. Avant de rentrer en alternance, j'ai fait deux premières années universitaires qui ont été catastrophiques pour moi. Aujourd'hui je ne regrette pas mon choix et je veux réussir.

Esteban 20 ANS



ARES Evènements



Le voyage du BDE d'ARES aura lieu à Dineyland Paris, première destintaion touristique de France.



Nos bachelors s'envolent pour Malte dans le cadre de leurs missions internationales. L'occasion d'étudier et de travailler an anglais.



ARES emmène l'ensemble de ces étudiants au salon de la Franchise à PARIS. Voyager, rencontrer des professionnels, se projeter permettent aux étudiants de s'épanouir et de devenir des professionnels qualifiés.



ARES emmène l'ensemble de ces étudiants à PARIS au salon I-Expo & Data Intelligence Forum - L'évènement des professionnels de la Veille, de l'Information, de la Connaissance et de la Data Intelligence.



Pour nos étudiantes bien-être, c'est au salon Beauté Séléction à Lyon qu'elles vont aller à la rencontre des professionnels.



Programme de formation 2023

Pour toutes nos formations, une journée d'intégration est organisée. L'objectif est de fixer le cadre et le périmètre de la formation. Nos stagiaires sont formés sur notre Espace Numérique de Travail. Il s'agit d'un moment de convivialité et de bienveillance permettant de démarrer la formation dans les meilleures conditions.

- **ASSURER UNE VEILLE COMMERCIALE, CONCURRENTIELLE, TECHNOLOGIQUE ET DEFINIR LES PLANS D'ACTIONS MARKETING EN FRANCE ET A L'INTERNATIONAL**
 - ETUDE ET ANALYSE DE MARCHE éco ou marketing S1,2,3 / S6 Analytique
 - MARKETING STRATEGIQUE
 - MARKETING OPERATIONNEL ET COMMUNICATION
 - COMMUNITY MANAGEMENT
 - STRATEGIE DIGITALE ET E-REPUTATION
- **DETECTER LES OPPORTUNITES COMMERCIALES ET DEVELOPPER UN PORTEFEUILLE CLIENTS FRANCE ET INTERNATIONAL**
 - ANALYSE DE DONNEES COMMERCIALES
 - STRATEGIE DE CONQUETE ET FIDELISATION
 - CAHIER DES CHARGES D'UN PLAN D'ACTION COMMERCIAL
 - BUDGETISATION DU PAC-M
 - PROPOSITION COMMERCIALE ET APPELS D'OFFRES
- **NEGOCIER ET METTRE EN PLACE LES CONTRATS ET PARTENARIATS**
 - NEGOCIATION COMMERCIALES ET PRATIQUES INTERCULTURELLES
 - DROIT DES RELATIONS COMMERCIALES
- **MANAGER UNE EQUIPE COMMERCIALE ET SUIVRE LES PERFORMANCES COMMERCIALES EN FRANCE ET A L'INTERNATIONALES**
 - MANAGEMENT D'UNE EQUIPE COMMERCIALES MULTICULTURELLE
 - DEVELOPPEMENT RH
 - COMMUNICATION MANAGERIALE
 - PILOTAGE DE LA PERFORMANCE ET CONTRÔLE DES ACTIVITES
- **ANGLAIS - LANGUE VIVANTE ETRANGERE APPLIQUEE AU COMMERCE INTERNATIONAL**
- **PROJET INTERNATIONAL**



- Projet

